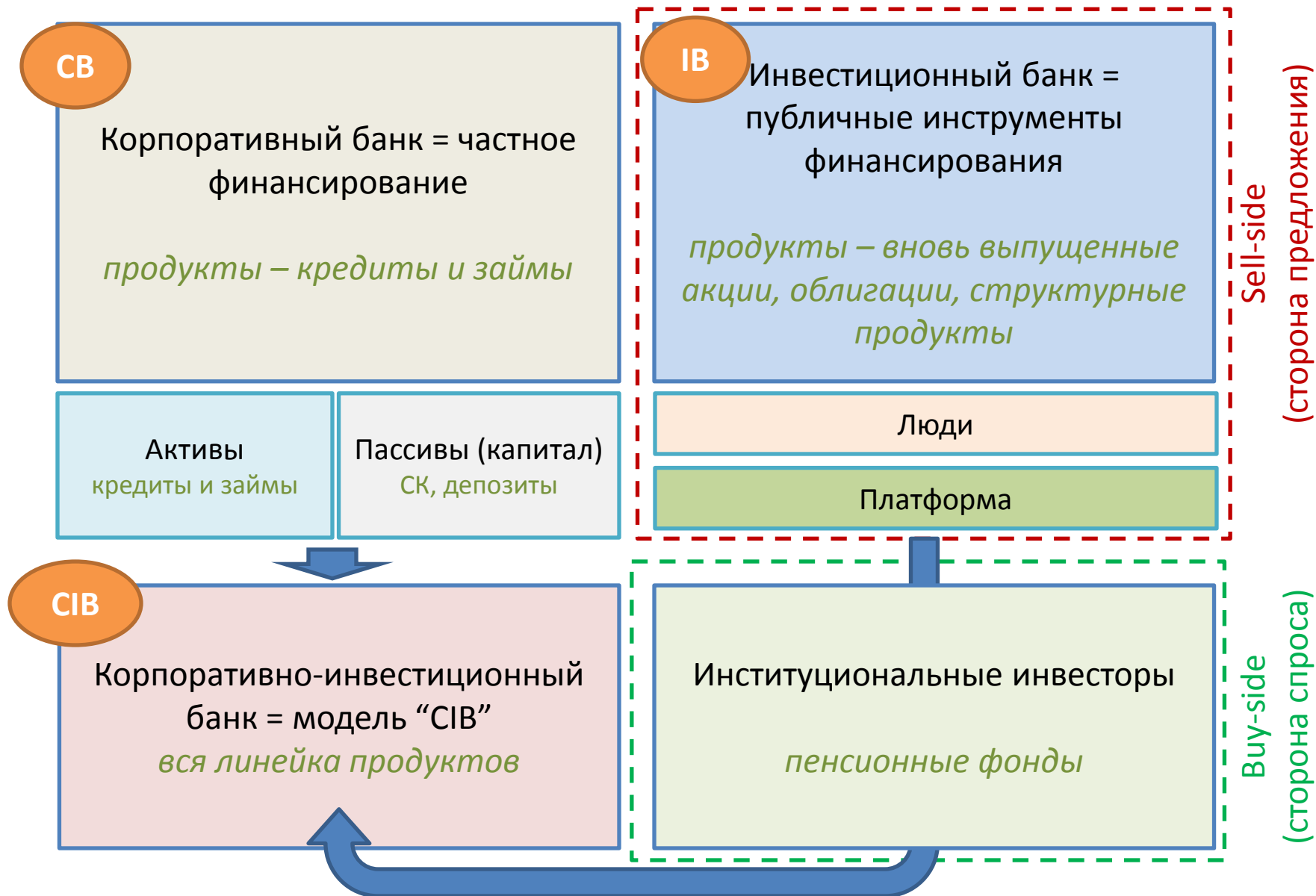


Как устроен инвестиционный банк?



КОРПОРАТИВНЫЙ И ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БАНКИ

Решение одних корпоративных задач разными способами



КЛЮЧЕВЫЕ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО БАНКА

Банкиры, аналитики, «сэйлзы», трейдеры

A

Корпоративные финансы (Corporate Finance)

банкиры

Слияния и поглощения (M&A)

Рынки акционерного капитала (ECM)

Рынки долгового капитала (DCM)

Индустриальные группы

B

Аналитика (Research)

аналитики

Акции

Облигации

Макроэкономисты и стратеги

C

Продажи и трейдинг (Sales and Trading)

продавцы (сэйлзы) и трейдеры

Акции

Облигации

Сложные инструменты

Клиентский трейдинг

Prop-трейдинг

КАРЬЕРНЫЙ РОСТ И ЭВОЛЮЦИЯ ЗОН ОТВЕТСТВЕННОСТИ

От аналитика до управляющего директора на примере корпоративных финансов

Корпоративные финансы (Corporate Finance) <i>банкиры</i>	
Managing Director Управляющий директор	<ul style="list-style-type: none">Поиск клиентов и генерация идей, поддержание клиентских отношенийБюджетированиеПоддержка команды на высоком уровне
Director Директор <i>2-4 года</i>	<ul style="list-style-type: none">Поиск клиентов и генерация идей, построение клиентских отношенийПоддержка команды в решении ежедневных вопросов и на высоком уровне
Vice President Вице-президент <i>2-4 года</i>	<ul style="list-style-type: none">Организационная работа («капитан на сделке»)Работа с клиентами по текущим вопросамКоординация работы внутренней команды аналитиков и ассоциатов
Associate Ассосиат <i>2-4 года</i>	<ul style="list-style-type: none">Организационная работаТехническая работа (моделирование, мультипликаторы оценки, презентационные материалы)Работа с клиентами по текущим вопросам
Analyst Аналитик <i>2-3 года</i>	<ul style="list-style-type: none">Техническая работа (моделирование, мультипликаторы оценки, презентационные материалы)Административная и организационная работа

ПРИМЕРЫ ИНВЕСТИЦИОННО-БАНКОВСКИХ СДЕЛОК

Ключевые этапы и процессы

IPO

- Выбор и найм менеджеров (банков)
- Должная проверка (due diligence), моделирование, написание проспекта, подготовка маркетинговых материалов
- Пре-маркетинг
- Маркетинг
- Формирование книги заявок
- Закрытие и расчеты

Продажа компании

- Выбор и найм менеджера (банка)
- Должная проверка (due diligence), моделирование, подготовка маркетинговых материалов, подготовка комнаты данных, подготовка и согласование списка потенциальных покупателей
- Рассылка маркетинговых материалов
- Получение предварительных предложений о покупке
- Встречи с потенциальными покупателями, презентации менеджмента
- Получение окончательных предложений о покупке
- Согласование и подписание юридической документации
- Закрытие и расчеты