

Правило номер один



[Георгий ВЕРБИЦКИЙ]

Представьте себе ситуацию: вам предлагают рискованную, но хорошо оплачиваемую авантюру. К примеру, пройти 20 метров по доске шириной в две ваших ступни, положенной над глубокой пропастью. Без страховки. В случае удачи вы можете рассчитывать на годовую зарплату в качестве вознаграждения. Пойдете ли вы на это?



Георгий ВЕРБИЦКИЙ,
частный трейдер

Подумаем вместе. Двадцать метров – это немного. Доска достаточной ширины для того, чтобы уверенно пройти по ней. Но это, если бы она лежала на земле, а внизу не было бы пропасти. Оступишься, и годовая зарплата тебе уже никогда не понадобится. Какое решение принимает большинство людей? Отрицательное. Они говорят себе: «Нет, я не пойду». Девяносто процентов никогда не пойдет по этой доске, сколько бы денег им ни предлагали. Люди консервативны и не склонны к риску, и чем старше, тем больше доминируют эти два качества.

Но одна лишь повышенная склонность к риску не делает обычного человека трейдером. Квинтэссенция трейдинга – умение оценивать риски относительно потенциала и принимать решения, основываясь на этой оценке. Судя по высказываниям на популярных трейдерских форумах, большинство новичков считает своей основной целью полный переход на доход исключительно от торговли. Многие настроены настолько решительно, что после нескольких месяцев успехов, к примеру, заработав на рынке сумму, сопоставимую с доходом на основной работе, готовы бросить все, уйти с работы и полностью посвятить жизнь спекуляциям. А как еще? Ведь открывающиеся возможности манят и кажутся безграничными!

Однако это всего лишь очередная ловушка, одна из многих на долгом и сложном пути. И сейчас я поясню, почему. Вернемся к нашей ситуации с доской и пропастью, и я задам вам еще один вопрос. В каком случае вам было бы проще пройти по ней? Вариант



один: если бы она лежала на земле. Вариант два: над пропастью без страховки. Доска одна и та же. Расстояние одинаковое.

Ответ очевиден: было бы проще, если бы доска лежала на земле. Почему? Очень просто. Во втором варианте эмоции зашкаливали

бы и мешали нам. Вновь зададим риторический вопрос: почему же? Все очень просто: цена неудачи (падения) слишком высока. Эта цена – ваша жизнь. Улавливаете аналогию? Пытаясь поставить все на трейдинг как на единственный источник дохода, вы подвергаете себя дополнительному давлению

эмоций, чем существенно ухудшаете свои шансы. Трейдинг внутри дня, особенно с плечом, или на фьючерсах – высокорисковый вид деятельности.

Если вы не скальпер, а в этом случае вы ничем не отличаетесь от офисного работника, просящего

справка

Георгий Вербицкий – независимый трейдер, автор и ведущий семинаров и вебинаров о трейдинге, создатель сайта для профессионалов в области финансов *Ошибка!* Недопустимый объект гиперссылки. известный блоггер-тысячник. Специализация – внутридневная торговля, деривативы (фьючерс на индекс РТС), психология трейдинга. Создатель и организатор мероприятий Клуба Трейдеров совместно с Московской Биржей.

В 2009-м вошел в топ-100 лучших частных инвесторов России (52-е место на ЛЧИ 2009, доходность – 122% за три месяца). В 2010-2012 годах – ведущий программ «Рынки» на телеканале «РБК» и «Бизнес-класс» на Финам FM. Автор эксклюзивной программы семинаров и тренингов по трейдингу: от основ до профессиональной работы на бирже. Разработчик ряда методик по психологической адаптации к сложным эмоциональным нагрузкам в трейдинге и собственных разработок по риск-менеджменту. Член экспертной комиссии по финансовой грамотности ФСФР.

щего весь день за монитором, и торгуете, самостоятельно принимая решения и исполняя их вручную, то вы в группе эмоционального риска. В таких случаях я рекомендую в обязательном порядке сочетать трейдинг с какой-либо другой деятельностью, дающей доход с минимально возможным риском. Это может быть либо использование инструментов с фиксированной доходностью, например, облигаций или депозитов, либо собственный бизнес, либо наемная работа. Все известные мне успешные трейдеры делают это и не испытывают по этому поводу никаких угрызений совести.

Квинтэссенция

(от лат. *quinta essentia* – «пятая сущность») – термин античной философии – пятый элемент (стихия), небесная сущность, или эфир. Противопоставлялся четырём земным элементам: воде, земле, огню и воздуху. В средневековой алхимии квинтэссенция – тончайшее «первоначальное», заполняющее небесное пространство, первоматерия, проникающая во все материальные тела.

Многие возразят мне. Казалось бы, если получается успешно делать деньги, зачем другие виды деятельности – сиди себе и делай. Когда я вижу считающего так, сразу понимаю, что передо мной новичок, человек, еще не ощутивший всю полноту риска на своей финансовой «шкуре». Как правило, у таких людей нет и не было больших денег, соответственно, и серьезных, действительно важных и рискованных решений им принимать не доводилось.

Для иллюстрации рассмотрим пример с доской. Да, вам готовы заплатить много за то, что вы пройдете над пропастью. Да, вы умеете ходить над ней. Вы делали это много раз. Но вы знаете, что каждый раз может стать последним. Малейший ветерок, потеря ориентации на секунду – и все, падение в бездну. Захотите ли вы делать это снова и снова? Не думаю. Вы будете делать это только в случае, когда это действительно необходимо, и, очевидно, будете стремиться, чтобы таких случаев было как можно меньше. А в идеале, чтобы вообще не было.

Пример с доской, конечно, крайность. Но я взял его, чтобы вы, не будучи трейдером, поняли правду об этой профессии. Трейдинг – это не прожигание жизни на пляже с ноутбуком и созерцание роста вашей прибыли. Это хождение над пропастью! Конечно, со страховкой, и не одной, но всегда с

определенной долей риска. Страховочные тросы ведь тоже иногда рвутся...

Все успешные трейдеры, которых я знаю, испытывают настоящее **отвращение** к избыточному риску. Я веду несколько авторских курсов по трейдингу и являюсь основателем трейдерского сайта, на котором публикую различные материалы и интервью успешных трейдеров. Многие новички перед тем, как начать открывать для себя этот особенный и специфический мир, задают мне вопрос: открывать ли реальный счет или работать на демонстрационном до тех пор, пока не начнет получаться? Ответ прост. Самое эффективное обучение происходит, когда, с одной стороны, есть что терять (и что приобретать), а с другой, не слишком сильно давят эмоции. Доска не должна лежать на земле. А если вы все же собрались ходить над пропастью, позаботьтесь о страховке, глупо рисковать жизнью.

В любом деле важен баланс. Если вы новичок и хотите освоить искусство спекуляций, заведите на счет ту сумму, которую вам будет жалько потерять, но при этом потеря которой не заставит рвать волосы на голове от отчаяния. Только тогда обучение будет максимально эффективным, особенно если при этом вы будете не забывать придерживаться трех основ успешного трейдинга: риск-менеджмент, торговая стратегия, психология и самоанализ.



ВМЕСТЕ МЫ СИЛЬНЕЕ



РЕКЛАМА

Некоммерческое партнерство развития финансового рынка ФТС
Российская Федерация 127000, город Москва улица Даргавская дом 38, стрелка 1,
Т. +7 (495) 705-80-31, F. +7 (495) 733-95-15, info@rfts.ru, www.rfts.ru



ИНТЕГРАТОР РОССИЙСКОГО РЫНКА